

その1
身近な人からの
勧誘でも
毅然と断る!

マルチ商法の
被害を防ぐための



**心得
5か条**

その2
安易に
甘い言葉を信じて
契約しない!

その3
事業者への
投資の勧誘を
安易に信じない!

その4
身近な人の様子
不審点があれば
相談にのる!

その5
困ったら早めに
消費生活センター
にご相談を!

※相談窓口については下記をご覧ください

クーリング・オフ あきらめないで! 契約解除できるかも!

クーリング・オフとは、特定商取引法で定める連鎖販売取引に該当する場合は、消費者が契約書面を受け取った日を含めて**20日以内**であれば、一方的に**無条件で契約を解除**することができる制度です。

- クーリング・オフをするには
- クーリング・オフは、必ずはがき等の書面で事業者へ通知します。
 - はがきで通知する場合はコピーを取って証拠を残し、特定記録郵便や簡易書留等の出した日付がわかる方法で出しましょう。
 - クレジットを利用している場合は、クレジット会社にも出しましょう。

〈はがきの記載例〉

<p>郵便はがき</p> <p><input type="checkbox"/> 特定記録</p> <p>自分の住所</p> <p>〇〇市〇〇区〇〇町</p> <p>〇〇会社御中</p>	<p>通知書</p> <p>次の契約を解除します。</p> <p>契約年月日 平成〇〇年〇月〇日</p> <p>商品名 〇〇〇〇</p> <p>契約金額 〇〇〇〇〇円</p> <p>販売者 株式会社xxxx</p> <p><input type="checkbox"/> 営業所 担当者△△△△</p> <p>クレジット会社 △△△△株式会社</p> <p>平成〇〇年〇月〇日</p> <p>〇〇県〇市〇町〇丁目〇番〇号</p> <p>氏名〇〇〇〇</p>
---	--

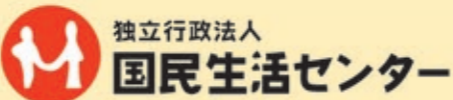
消費者ホットライン ☎0570-064-370

消費者ホットラインは全国共通の電話番号です。お住まいの都道府県・市区町村などの消費生活相談窓口が分からない場合は、こちらへご連絡ください。お近くの消費生活センターもしくは国民生活センターにつながります。

消費生活相談窓口



<http://www.caa.go.jp/>
<http://www.caa.go.jp/m/index.php> (携帯版)



<http://www.kokusen.go.jp/>
<http://www.kokusen.go.jp/mobile/> (携帯版)



★この印刷物は再生紙を使用しています。コピー、転載はお断りします。

マルチ商法にご用心!!



簡単に稼げるよ~

もう儲かる事業投資しない?

紹介料がたくさん入るよ~



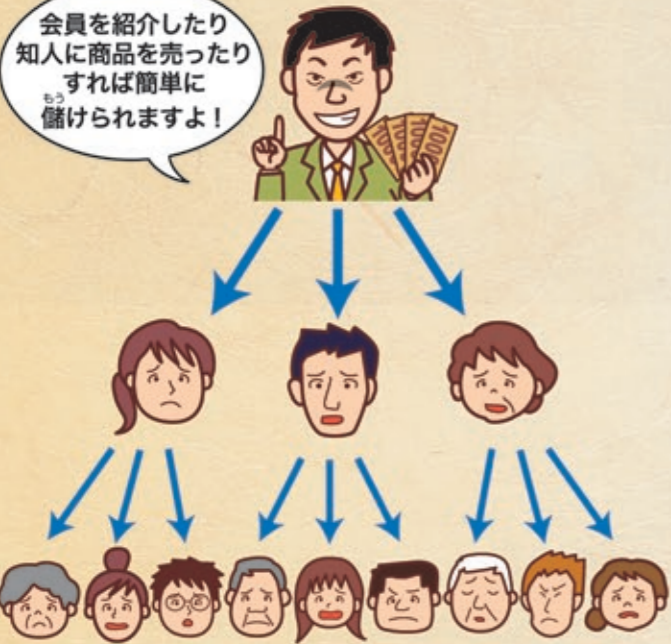
甘い言葉で「両刀」を断る

拙者が成敗いたす



マルチ商法って？

マルチ商法とは、商品やサービスを契約して、次は自分が買い手を探し、次々に販売組織に加入させ、ピラミッド式に拡大させていく商法です。



実際は、販売組織の会員となっても販売成果を上げられず、借金が残って被害者となるだけでなく、自らが勧誘・販売することで加害者となり被害を拡大させたりと、非常に問題の起こりやすい取引形態です。



友人や親類との関係が壊れてしまうケースも少なくないでござる！

一の巻 高校時代の友人に「食事に行こう」と誘われて…

ところで、良いバイトがあるんだけど…

この後説明会もあるんだ

やってみようかな

会員になって、健康食品を知り合いに売るだけで簡単に儲けられるよ

落とし穴 「食事」や「会合」など、本来の目的を隠しての勧誘が多い。

落とし穴 商品購入の際、事業者からお金を借りるよう勧められることも。

勧誘時の話とは違い、まったく儲からない…

借金

残ったのは商品の在庫と借金だけ…

二の巻 叔母の誘いで化粧品サロンの無料体験に行って…

この美容器具買いませんか？

ちょっと高いけど、紹介者を集めれば紹介料でたくさん稼げるのよ

じ、じゃあ買います…

叔母にはお世話になってるし断りにくいわ…

落とし穴 身近な人からの勧誘だと断りにくく、契約してしまうという傾向も。

こんなに高いもの買うんじゃないか…

10000

10000

はあ

紹介する人も見つからないし…

三の巻 知人から電話がかかってきて…

事業に投資しないかい？

人を紹介すれば出資による配当の他に紹介料が受け取れるし

それは良い！投資するよ

よし。配当が振り込まれているな

友人にもどんどん紹介しよう

落とし穴 はじめは配当が振り込まれることで信用してしまう。

数日後

最初の数ヶ月で振り込みは停止。

その後、事業者と連絡がつかない…